

業種別基幹システム 木材業・建材業総合システム

寺王建材株式会社 様

経営者自らが講師役！全員でシステムの運用を習得！

寺王建材株式会社は、静岡県沼津市に本社、御殿場市、清水町に拠点を置き、主に静岡県東部を中心に事業を展開する建築資材の販売から工事の請負までを行う卸商社です。明治40年に創業、昭和40年に現在の寺王建材株式会社を設立。「個性」と「人間性」、そして「夢」と、3つの要素を持った人間の集団を目指す、創業100年以上の歴史を持つ老舗企業です。



機械が故障し、修理ができない状況に

カシオを導入する以前は、他社のオフィスコンピュータで、主に売掛管理業務を行っていました。当時は、売上伝票発行もしておらず、請求書、会計処理だけに利用していましたが、特に不満も感じていませんでした。本来であれば、もっと早く新しいシステムに移行すべきだったのですが、業務担当者の退職などもあり、新しい社員が業務を覚えるのを待つうちに、移行への取り組みが遅れてしまいました。かなり長期間に渡り使用していましたので、機器が故

障で止まってしまい、修理対応もできない状況に陥り、苦勞することになりました。今考えれば、もっと早くに取り組めば良かったと後悔しています。



代表取締役 芹澤明寛さん

最短期間での稼働を目指して

検討時はコンピュータが完全に止まってしまった状態でしたので、「短時間で稼働できること」が導入の一番の条件でした。それに協力していただけるということで、カシオを選択しました。導入にあたっては、「欲張らず、確実にステップアップする」ことを考えていました。社員全員の頑張りもあり、1ヶ月強での稼働を実現することができました。カシオのシステムを導入したことを機に、現在ではほとんどの社員がコンピュータを利用するようになりました。営業が外回りから戻る時間には事務

担当者は帰宅していますので、営業自身がデータを入力する形で運用するようになっています。



業種別基幹システム 木材業・建材業総合システム

受発注同時入力により業務効率アップ!

今回から販売管理や工事、管理業務に加え、仕入買掛の管理業務に取り組んでいます。今までと業務の流れが変わりましたので(前処理)、慣れるまでの苦労は当然ありました。

しかし、受発注同時入力により、データ入力の二度手

間が無くなり、人員減とまではいきませんが、業務効率が良くなっている、その点が大きく変わりました。想いや期待と多少のズレもありましたが、現在では、効果が出ていると実感しています。

社員全員が仕組みを理解

今回、オフコンからパソコンへ変更となりましたが、全く抵抗無く使っています。普段からパソコンに触れていて操作に慣れていることもあり、「違和感が無い」という意味では良い反面、業務ソフトを利用する時にも一般のソフトを利用する感覚で使ってしまう怖さがあります。パソコンに精通している人ほど怖いです。業務ソフトの仕組みが理解できれば問題ないのですが、実際、勘

違いで工事の現場を消してしまい、その現場に対する入金処理ができなくなるトラブルも発生しました。

それを踏まえ、「この状況」で「この作業」を実行すると「こうなる」という、ケーススタディ的な講習会を実施し、社長自らが講師となり、全員で仕組みを理解することで解決しています。

建材業者間のデータ連携の実現へ

メーカー・商社・卸など、建材業者間のマスタや取引データの連携に興味を持っています。現状で取引が発生した際には、メーカーからの見積りをスタートとして、各業者の何人もの人間が、何度もデータを入力しています。人間がデータを入力している限り、必ずミスが発生しますので、それを無くし、人間がキーを何百回も打つ手間からの開放されるべきだと思っています。

既にサッシ業界ではオンラインで見積から発注まで連携する取り組みが始まっていますが、当社のように建材全般を扱っていると「サッシだけ」という訳にはいきません。そういう意味でも、カシオが取り組んでいる建材メーカー(株式会社ウッドワン)とのデータ連携を早い時期で実現していきたいと考えています。